

“契約がとれない！！” “将軍の日から次に進まない”

から脱却しませんか？

組織のチカラを**100%**引き出して

**5社**狙って**3社契約**が決まる

新経営支援業務「先行経営 Tassei」

契約獲得術の習得！！

コラボ企画！！

MAP経営 × SMC × クオリア

新経営支援業務「先行経営 Tassei」の契約実践塾

名古屋

**No.1 実践塾** **第1期募集！！**

**3つの特典**

- その1 自社の営業のしくみが確立できる！
- その2 最低1件「先行経営 Tassei」の契約獲得を保証！！  
(契約獲得出来るまで徹底的にサポートします)
- その3 終了後は定期開催コミュニティでフォローアップ！

全5回  
15社限定

No.1 実践塾テーマ《全5回》

第1回：なぜ税務会計と違い MAS 監査が社内・社外に浸透しないのか？「3つのやるべき基本」

第2回：これさえ決まれば契約率 UP！！「営業のポイント」

第3回：契約率を上げろ！「契約につながる将軍の日の開催方法」

第4回：組織で取り組む営業を習得！！「顧客獲得セミナープログラムの構築と営業体制」

第5回：実践報告と未来への目標設定

# 「先行経営 Tassei」契約獲得の ノウハウをすべてお渡しします！！



講師：曾根康正

株式会社 SMC ホールディングス

代表取締役 /  
経営コンサルタント

SMC グループの代表であり、グループ実績としてこれまで将軍の日323社実施。  
現在103件のMAS 監査先をサポート中。  
サポート先の黒字割合は95%を超える。  
2014年新規MAS 監査25社獲得(9月末)。  
業界のMAS 監査拡大・推進のため尽力を注ぐ。



講師：渡邊拓久

クオリアグローバル  
マネジメント株式会社

代表取締役 /  
経営コンサルタント

SMC グループ時代、コンサルタント・営業・会計担当者などの3つの業務をこなし、同社の業績を大きく牽引する。営業面では税務顧問及びMAS 監査を毎年30件近い契約を獲得し続ける(過去5年間)。全国規模の各種業界団体などでも研修やセミナー講師を務めている。  
現在もMAS 監査先38件をサポート中(9月末)。

**【日 時】** 平成27年  
第1回：8月24日、第2回：9月18日、  
第3回：10月16日、第4回：11月20日、  
第5回：12月21日  
各15：00～17：30(懇親会あり)

**【場 所】** 名古屋ダイヤビルディング

**【定 員】** 15社限定(各社2名)

**【参加費】** 540,000円(税込/全5回)

**【要 件】** ①経営者及び経営者に準ずる方、幹部の方  
②結果を出したい方

※お支払い方法等は、申込書が届き次第請求書をお送り致します。

**お申込み期限 7月31日(金)** ※定員になり次第、申込みを締め切らせていただきます

## No.1実践塾名古屋 参加申込書

事務所名			E-mail		
ご住所					
TEL			FAX		
ご参加者名①			ご参加者名②		

**お申込みはFAXで (03)-5365-1530**

株式会社 MAP 経営 本社