

新経営支援業務「先行経営Tassei」

3年で売上8,000万円を実現!

MAS関与先103件!
経営支援業務8,000万円
の事業化実現!!

MAS営業の仕組化セミナー

これは必聴!! 7割以上の確率でMAS業務を受注できる秘訣を知りたいではありませんか?

セミナー概要



MAS契約103件!(2015年5月時点)税務会計の付加価値サービスではなく年商8,000万の事業化サービスに変えた成功事例公開セミナーです。実際にSMCグループが自ら実践確立した手法で、貴事務所でもそのまま実践いただける成功確率の高いやり方です。絶対MAS契約を取りたい!もっとMAS契約件数を増やしたい!立案サポートだけで終わりたくない、その先へステップアップさせたい事務所様必聴です。『営業導線の作り方』、『全員体制営業の確立方法』、『税務業務との両立方法』など、MAS業務事業化のヒント満載です!!

開催日時

【名古屋会場】 2015年6月19日(金)15:00~17:30
【東京会場】 2015年6月26日(金)15:00~17:30

会場

【名古屋会場】 名古屋ダイヤビルディング
(名古屋市中村区名駅3-16-22名古屋ダイヤビルディング)
地下鉄「名古屋駅」、徒歩3分

【東京会場】 株式会社MAP経営 東京本社
(東京都中野区本町2-46-1中野坂上サンブライトツイン23F)
地下鉄「中野坂上」駅直結、徒歩1分

受講料

5,000円(税抜)/1名様

研修受講日1週間前までに下記口座へ研修費用をお振込み下さい。振込手数料はご負担ください。
→三菱東京UFJ銀行(新宿新都心支店) 普通1161953 株式会社MAP経営 カ)マップケイエイ

講師紹介

講師:曾根康正

株式会社SMCホールディングス
代表取締役/経営コンサルタント

SMCグループの代表であり、グループ実績としてこれまで「将軍の日」へ323社の集客実績。現在103件のMAS関与先をサポート中。サポート先の黒字割合は95%を超える。2014年新規MAS契約25社獲得(9月末)。業界のMAS業務拡大・推進へ尽力を注ぐ。



講師:渡邊拓久

クオリアグローバルマネジメント株式会社
代表取締役/経営コンサルタント

SMCグループ時代、コンサルタント・営業・会計担当者などの3つの業務をこなし、同社の業績を大きく牽引する。営業面では税務顧問及びMAS関与先を毎年30件近い契約を獲得し続ける(過去5年間)。全国規模の各種業界団体などでも講師を務めている。現在もMAS関与先38件をサポート中(9月末)。



下記ご記入の上FAXにてお申込みください FAX 03-5365-1530 (24時間受付)

お問い合わせ : 株式会社MAP経営 企画グループ 担当 栗林 ☎03-5365-1500

参加希望会場	名古屋会場(6月19日)	東京会場(6月26日)
貴事務所名		
参加者名①	参加者名②	
住所		
電話番号	FAX番号	